

Vi ska presentera två olika scenarier.

- Det mest förekommande alternativet som företag och anställda tillämpar idag.
- Tänk dig att du driver Sälj AB, har 20 säljare och snart ska det vara dags att betala ut deras arvoden.
- Du och din säljare kommunicerar via e-post för att komma överens om vad som ska inkluderas i löneunderlaget och den specifika arvodessumman.
- Varje säljare skapar en faktura som du, eller en annan person på Sälj AB, ska granska, bokföra och skicka till revisorn, beroende på hur Sälj AB är organiserat. Redan vid det här laget hanterar du 20 enheter, medan du med vårt system endast hanterar allt en gång, i en samlingsfaktura med en totalsumma. Under ett år hanteras detta 240 gånger, medan det med vårt system endast görs 12 gånger.
- Det kan nu vara lämpligt att börja beräkna den tid och de pengar du redan har sparat.
- Det vanligt förekommande är att du betalar ut arvoden varje period, eller överlämnar det till revisorn eller en annan person; detta resulterar i 20 utbetalningar, samt bokföringskostnader, revisorkostnader och allt annat som krävs för att Sälj AB ska kunna genomföra ett korrekt bokslut.
- Nu kan du återigen börja räkna; dessa moment måste genomföras 240 gånger per år, vad kostar det i tid och resurser? Med vårt system genomförs samma arbetsmoment 12 gånger.
- Som extra fördel, genom att använda vårt system får du tillbaka pengar (10 % av vår avgift) som täcker en del av de administrativa kostnaderna, som i praktiken har minimerats till nästan ingenting.
- Du kan redan nu registrera dina anställda, och vi kopplar dem till detta system så snart det är färdigutvecklat.